



Международный форум
для общения бизнеса и государства

Бизнес в ЕАЭС: возможности и риски единого рынка

13 октября 2017

10:00 – 16:00

конференц-зал отеля DoubleTree by Hilton

Организатор

ЮрСпектр
Правовые информационные технологии

ilcx

 **КонсультантПлюс**

Организационный партнер

REVERA

Информационные партнеры



10:00 – 11:40 **Круглый стол 1.** Рост компании и антимонопольное законодательство: правила игры в ЕАЭС

Каждый крупный производитель заинтересован поддерживать общую стратегию во всей своей сбытовой сети. Каждый считает, что он имеет право диктовать свои условия. Но они не всегда соответствуют позиции госоргана-регулятора.

- Как безопасно оформлять движение товара между рассредоточенными бизнес-подразделениями?
- Как контролировать цены и территориальные амбиции дилеров во всей сбытовой сети и на разных рынках?
- Как избежать демпинга и нечестной конкуренции среди дилеров/дистрибьюторов?
- Как законно определять, с кем работать, а кому отказывать в сотрудничестве?
- Как законно дифференцировать политику скидок и что можно прописать в дилерской политике?
- Как вместе с конкурентами защищать свои интересы и не быть обвиненным в сговоре?

На эти и другие вопросы ответим в рамках программы:

1. Антимонопольные аспекты построения и реструктурирования компаниями бизнес-моделей на территории ЕАЭС (соглашения, согласованные действия, системы бонусов, работа дистрибьюторских сетей и т.д.)
2. Дистрибьюторские сети в рамках ЕАЭС: основные сложности, с которыми сталкиваются компании в Беларуси
3. Риски и ответственность компаний, ведущих бизнес в ЕАЭС

Модератор



Ян Функ, профессор, доктор юридических наук, председатель Международного арбитражного суда при БелТПП

Спикеры



*Представитель ЕЭК
[на согласовании]*



Екатерина Педо, адвокат, руководитель группы антимонопольного регулирования адвокатского бюро «РЕВЕРА»



*Максим Услистый, партнер международной юридической фирмы **Eterna law**, Казахстан*



*Марат Мурадов, партнер московского офиса международной юридической фирмы **Dentons***



*Михаил Черников, заместитель генерального директора ОАО «Пивзавод Оливария» (**Carlsberg Group**)*

12:10 – 13:40 **Круглый стол 2.** Таможенная стоимость и классификация товаров: как снизить издержки и ускорить бизнес-процессы

Крупный бизнес, интересы которого выходят далеко за пределы Беларуси, очень чувствителен к размеру таможенных платежей, к эффективности бизнес-процессов в логистике.

- *Возможна ли ситуация, при которой выгоднее ввозить товар через одну из стран ЕАЭС?*
- *Как снизить риск увеличения таможенных платежей?*
- *Можно ли избежать корректировки стоимости ввозимой продукции? Есть ли такие проблемы в России и Казахстане?*
- *Как снизить издержки и риски, связанные с определением кодов товаров и ускорить выход продукта на рынок?*

На эти и другие вопросы ответим в рамках программы:

1. Контроль таможенной стоимости в ЕАЭС: что учитывать при выборе страны ввоза товара
2. Корректировка таможенной стоимости: нюансы правоприменительной практики в странах ЕАЭС
3. Классификация товаров, ввозимых в ЕАЭС: с чем связана необходимость унификации подходов; какие гарантии по вопросам классификации есть для бизнеса

Модератор



Анастасия Павлюченко, адвокат, руководитель группы административной защиты бизнеса адвокатского бюро «РЕВЕРА»

Спикеры



*Н.Н. Кулеш, начальник экспертно-аналитического отдела **суда ЕАЭС***



Сергей Курадовец, начальник юридического отдела СЗАО «Серволюкс», ранее – судья экономического суда г. Минска



*Николай Сидорович, заместитель начальника отдела тарифного регулирования и методологии таможенной стоимости управления тарифного регулирования и таможенных платежей **ГТК***



*Анастасия Рудковская, директор консалтинговой компании «**Исингарии и партнеры**», Казахстан*



*Андрей Рыбалкин, руководитель юрдепартамента «**Автопромсервис**», Беларусь*



*Лариса Кривчик, **Верховный Суд РБ***

14:10 – 15:40 Круглый стол 3. Серый импорт, недобросовестная конкуренция, контрафакт: инструменты защиты прав на товарные знаки в ЕАЭС

Сейчас представителей бизнеса волнует проблема серого импорта и контрафактной продукции. С точки зрения регуляторов рынка, важно, чтобы продукция соответствовала стандартам качества, а кто ее завезет на рынок – уже второе дело. Тем более что в итоге это снижает стоимость продукции для конечного потребителя.

Официальные импортеры, со своей стороны, ратуют за то, чтобы весь импорт был строго ограничен схемой «производитель – официальный дистрибьютор – оптовик – клиент».

Что может помочь официальным поставщикам в борьбе с параллельным импортом и контрафактной продукцией? На этот и другие вопросы ответим в рамках программы:

1. Отличие параллельного импорта от контрафакта. В чем суть регионального принципа исчерпания прав на товарный знак в ЕАЭС и как это отражается на бизнесе в Беларуси?
2. Легализуют ли параллельный импорт в ЕАЭС: миф или реальность и кому это выгодно. Позиция Беларуси, России и Казахстана
3. Защита прав на товарный знак или недобросовестная конкуренция – когда регистрация товарного знака ограничивает конкуренцию: примеры из практики
4. Регистрация Единого товарного знака ЕАЭС и Единый таможенный реестр ОИС – планируется ли ввести и создаст ли это дополнительные преимущества правообладателям
5. Методы борьбы с контрафактной продукцией – опыт Беларуси, России и Казахстана

Модератор



Александр Горецкий, партнер адвокатского бюро «РЕВЕРА»

Спикеры



*Наталья Синишова, начальник управления товарных знаков **НЦИС***



*Александр Заяц, заместитель начальника управления права и международных договоров **НЦИС***



Судья судебной коллегии по делам интеллектуальной собственности Верховного Суда Республики Беларусь [на согласовании]



*Артем Тимошенко, партнер юридической фирмы **Unicase**, Казахстан*



Евгений Александров, патентный поверенный РФ, партнер юридической фирмы «Городисский и партнеры», Россия



Владимир Трей, партнер, начальник отдела товарных знаков юридической фирмы «Городисский и партнеры», Россия



Ирина Петрович, глава представительства АО «Нижфарм» (Россия) в Беларуси

Стоимость участия 250, 50 BYN

Скидки для клиентов «ЮрСпектр» и REVERA:

-20% за 1 участника ~~250,50 BYN~~ 200,40 BYN

-28% за 2 участников ~~501 BYN~~ 360,72 BYN

-32% за 3 участников ~~751,50 BYN~~ 511,02 BYN

Программа форума

09:00 – 10:00 Регистрация

10:00 – 11:40 Круглый стол 1. Рост компании и антимонопольное законодательство: правила игры в ЕАЭС

11:40 – 12:10 Кофе-пауза

12:10 – 13:40 Круглый стол 2. Таможенная стоимость и классификация товаров

13:40 – 14:10 Кофе-пауза

14:10 – 15:40 Круглый стол 3. Инструменты защиты прав на товарные знаки в ЕАЭС

Контакты

По поводу программы:

+375 29 861 37 22 | media@revera.by Юлия

По поводу оплаты и документов:

+37517 205 03 00 | seminars@urspectr.info

При звонке попросите переключить на отдел семинаров

Регистрация на сайте

event.revera.by/eaes

Форум пройдет 13 октября 2017
в отеле **DoubleTree by Hilton**
пр-т Победителей, 9, Минск, Беларусь